

40 år med Lavpris

- et kig i ABC's historie

Kære kunder og andre interesserede

Vi har været i vores interne gemmer, og fundet nogle gode historier frem, som vi gerne vil dele med jer. Bag ABC's mure gemmer der sig nemlig en historie, der startede for over 40 år siden, hvor fætrene Esper og Henning Tobiasen i år 1981 købte et mini-marked i Videbæk, som dengang bar navnet ABC SUPER, der senere blev ændret til ABC LAVPRIS.

Starten blev en succes. Henning og Esper havde som dygtige købmænd næse for at finde de rigtige varer til de rigtige priser. Filosofien var fuldstændig lige som, den stadig er i dag: Hellere sælge flere enheder med en lav avance, end få enheder, med en høj avance. Da det samtidig var naturligt for dem at yde god service over for kunderne, var de vigtigste grundpiller lagt. Filosofien var fra starten af at "håndplukke" folk til butikkerne. I de første år var det folk, som købmændene kendte fra deres tidligere virke. I de senere år er det med succes blevet til, at ekspansionen har kunnet foregå med folk fra "egne rækker", og dette er også visionen fremover.

God læselyst! Følg den røde tråd for at se hvilken udvikling, ABC Lavpris har været igennem de sidste 40 år....

År 1981 • Første års budget var på 10 millioner, og personalet bestod ud over de to købmænd af to læringe og en deltids kasseassistent. Lokalerne blev udnyttet ud i alle hjørner, og for at få plads til alle de gode indkøbte partier blev enkelte af varenumrene, der fyldte meget, flyttet ud på andre adresser i nærheden. Egen stue i privaten blev også brugt til lager, for de fleste af døgnets timer blev alligevel brugt i butikken, så der var ikke brug for al pladsen i huset. Meier, der kom og hjalp med at fylde kaffe op, måtte så tage turen med pallerne hen ad fortovet fra huset og til butikken. Det gjorde han uden at kny,

godt i forhold til, at en del af familien bor i Ribe området, for så kunne de slå to fluer med et smæk. Når opgaverne var udført i butikken i Gram kunne familien besøges. En anden fordel var, at familien også kunne involveres i forskellige opgaver i butikken, når de havde tiden til det. Blandt andet blev Hennings far Thomas rigtig ferm til at påsætte prismærker. Den gang blev samtlige varer prismærket manuelt med hånden, og det var rigtig mange enheder, der skulle have påsat prismærker. En lille hoved historie fra dengang var, at Thomas havde sat prismærker på et stort antal pakker pastiller. Da han var færdig, blev

nu en butik, og det var i Tørring. Bestyreren i Gram var den nuværende adm. direktør Ejvind Okholm, og Anne Grethe var førstedame. Herudover var der en lærling og et par fuldtidsmedarbejdere samt en enkelt ungarbejder. Det var besætningen i en butik i de første år, og så hjalp ejerne og deres familie til efter behov i de travle tider. Anne Grethe er stadig ansat i ABC, men nu på Hovedkontoret med administrative opgaver.

Butikkerne i Gram og Tørring startede Henning og Esper op sammen med Jens Pedersen. Det var Jens, der købte butikken i Videbæk af tilbage i 1981. Han var medinvestor i de to butikker, men da han døde pludselig i foråret 1986, købte Henning og Esper hans andel i Gram og Tørring. Jens drev selv ABC-butikker i Struer, Hurup, Lemvig og Brørup, og de blev solgt videre til en grossist, der ændrede dem til Alta butikker, og senere blev de til Kiwi butikker.

Når en ny butik blev startet op, var det ofte en bekendt, der blev bestyrer. I Tørring blev det Leif, der havde været tidligere kollega til Henning. Leif var bestyrer i rigtig mange år, og han arbejdede de sidste år, inden han gik på pension, på Hovedkontoret med administrative opgaver. Omsætningen voksede så meget i Tørring, at pladsen blev for trang i de lejede lokaler. Der blev købt et stykke jord lidt længere henne af gaden, og ret hurtigt stod der en ny butik klar til at flytte ind i. Året 1993 blev der flyttet til Torvegade, hvor butikken er i dag.

År 1987 • Henning og Esper bestemte sig for, at nu skulle ABC være en kæde af butikker. Der blev kigget efter egnede placeringer, og allerede i starten af 1987 blev der åbnet en ny butik i udkanten af Herning. Det blev som lejere i Lundgårdscentret. Lokalerne her blev efterhånden for trange, og i 2006 købte vi lokalerne, der blev bygget om til butikken, som den er i dag. Kort efter åbningen i Herning blev der i april 1987 åbnet en butik i Rødding. Det var i lokaler

OMSÆTNING
CA. 10 MILL.

ANTAL
ANSATTE:
CA. 5

GRAM OG TØRRING ÅBNER

1981

VIDEBÆK ÅBNER

1984

1987

ANTAL
VARENUMRE
CA. 1500

HERNING ÅBNER

for industriens folk blev altid taget godt imod. De blev betragtet som en del af holdet, ja endda for fleres vedkommende venner af huset.

År 1984 • Omsætningen var vækstet en del, så de begyndte at snakke om at udvide med en butik mere. Henning og Esper fik nys om, at der var en butik til salg i Gram. Det passede placingsmæssig rigtig

det konstateret, at den påsatte pris var forkert. Under lidt protest, men uden brok måtte han pille samtlige påsatte mærker af igen, og herefter mærke med den korrekte pris.

Butikken i Gram fik startet godt op, så det gav ret hurtigt lyst til mere. Allerede godt et halvt år efter åbningen i Gram i april blev der i november åbnet end-

i den østlige ende af byen, der tidligere havde huset en maskinforretning. Bestyreren her blev Ejvind, der rykkede fra Gram til Rødding. Allerede efter godt og vel et år blev butikken flyttet til større og nybyggede lokaler i den vestlige ende af byen. I 2003 fik butikken i Rødding sin tredje placering, nemlig hvor den er nu. I år 2022 håber vi på at kunne udvide med yderligere plads til parkering, lager og butik.



Christian Nielsen, Henning Tobiasen, Poul Tobiasen og Esper Tobiasen. Fra starten var det røde og blå kitler, der var uniformen. Først i slut halvfemserne fik vi "den røde trøje". Derudover ses billeder fra 1981 af frugt og grønt afdelingen, og et blik ned gennem den gamle butik i Videbæk.



BILLIGST PÅ HELE INDKØBET

ABC / lavpris

Buen 4 • 7190 Billund • Tlf. 75 33 29 19
www.abc-lavpris.dk

År 1989 • Allerede et par år efter blev der igen tid til at kigge efter en ny butik. Denne gang blev det i den nordvestlige del af Danmark. Juni måned 1989 inden turistsæsonen for alvor gik i gang, blev dørene åbnet til en ny butik i Ulfborg. Der er siden af flere omgange udvidet med yderligere m² butik og lager samt parkering. Tæt ved, ud imod vestkysten, er der nogle meget store sommerhusområder. Så i turist højsæsonen er butikken i Ulfborg, i flere uger, den største af vores butikker, omsætningsmæssigt.

Samme år i 1989 blev butikken i Videbæk flyttet få hundrede meter hen ad gaden til nye store moderne lokaler, hvor der samtidig blev etableret centrallager for alle butikker. Tanken om et centrallager opstod nogle år før, hvor Henning og Esper fandt ud af, at de kunne opnå nogle meget favorable priser ved at købe lidt større partier ind ad gangen. I starten blev partierne placeret i lejede lokaler, men opkøbene blev større og større, så der blev brug for mere plads.

Dengang var det cirka 10 % af varemængden, der blev købt ind via eget centrallager. I dag er denne andel på cirka 20 %, og det er kun de såkaldte tørvarer. Den sidste del bliver købt fra grossister, samt med direkte levering til butikkerne. En del af køle og frostvarerne bliver, ligesom dengang, købt fra grossister, og mange bliver leveret direkte fra producenten og ud til butikken.

År 1992 • I begyndelsen af 1992 åbnede vi den syvende butik i kæden. I Billund var der ledige lokaler i Rådhuscentret. Der blev bygget om, og i marts måned stod butikken klar til at tage imod de mange kunder.

Efter cirka 10 år i Rådhuscentret opstod der en mulighed for at flytte over på den anden side af vejen, hvor butikken er nu. Fabrikken, der lå her, ønskede at flytte til større lokaler i industrikvarteret. En del af bygningerne kunne anvendes til lager, og der blev bygget nye lokaler til selve butikken. I de første år boede vi til leje her, og vi har sidenhen købt bygningerne.

På 1. sal har vi møderums faciliteter, der blandt andet bruges til fællesmøder for hele kæden.

Det skulle foregå over en periode, og det skulle allerede være fra den 1. februar. De fik et par dages betænkningstid, og de takkede ja til den store udfordring. De første par måneder var Henning og Esper, efter behov, med på sidelinjen omkring indkøb. De øvrige opgaver blev overdraget over en periode indtil ejerne fornemmede, at de trygt kunne give ansvaret videre. Ejerne var jo aldrig længere væk end et telefonopkald, og så boede de i byen. Opgaverne blev delt imellem dem. Indkøb, personaleansvar, byggeri, drift osv. Christian og Ejvind kørte parløb som ledere af virksomheden i cirka 20 år, hvorefter Christian valgte at trække sig tilbage. I denne periode blev der åbnet yderligere 5 butikker. Nogle af butikkerne blev udvidet eller bygget om, og der blev i 2006, over flere dage, holdt et kæmpe 25-års jubilæum for kunder, ansatte og samarbejdspartnere.

I 1997 blev der brug for at ansætte et par stykker mere på hovedkontoret til at hjælpe med den daglige drift, og der kunne ikke presses flere varer ind på lageret. Hovedkontor og lager blev rykket til Skjern i lejede lokaler, der af flere omgange blev udvidet samtidig med kædens vækst.

År 1995 • Juni 1995 blev den næste butik klar til åbning. Der blev købt en grund i udkanten af Tarm tæt ved en meget befærderet rundkørsel. Det skulle vise sig at være en god beslutning at placere sig her. Butikken fik stor succes lige fra starten af, og der kom flere butikker til samme område, der var med til at skabe øget kundestrøm. For cirka 6 år siden blev der brug for mere plads både ude og inde. Der blev købt nabojord, og det gav mulighed for at udvide både ude og inde. Siden er der blevet udvidet yderligere med en kæmpe stor vinafdeling.

År 2000 • Der skulle gå 5 år, inden det lykkedes at finde den næste by til en ABC-butik. Der var blevet længere imellem mulighederne for etablering af butikker af vores størrelse. I Egtved havde en entre-



Lillejuleaften 1992, sidst på formiddagen, blev de to bestyrere i Videbæk og Rødding, Christian og Ejvind, kaldt til møde på hovedkontoret i Videbæk. De undrede sig lidt over, at de blev kaldt til møde på en af de travleste dage, men ejerne insisterede på, at de skulle møde op. Her blev de præsenteret for en "stor plan", der gik ud på, at de som ligestillede direktører skulle overtage det daglige ansvar for kædens drift.



På billedet ses: Butikken i Gram "in good old days" i år 1985, fra venstre Ejvind, Eva, Anne Grethe, Ole, Anne Marie og Pia.

prenør nogle lokaler, der kunne bygges en ny butik med lager ved siden af, og det stod klar til åbning i oktober år 2000. De øvrige bygninger blev lejet ud, og dem har vi, af flere omgange, fået lagt til vores lejemål, så vi i dag lejer alle bygninger på adressen.

År 2003 • Samme entreprenør fandt i starten af 2003 en god grund i Vamdrup. Bestående bygninger på grunden blev væltet, og i november måned stod vores butik nummer 10 klar til at tage imod kunderne. Butikken vækstede med rekordfart, så der blev brug for mere plads. Sammen med kommunen fandt vi en god løsning, hvor vi kunne etablere ny parkeringsplads på den anden side af vejen. Det gav os mulighed for at bygge ny stor lager på den daværende parkeringsplads og en samtidig udvidelse af butikken i bestående lager. Efter endt ombygning og udvidelse af, ikke mindst, personalefaciliteterne kunne vi i 2012 åbne en moderniseret butik, som den ser ud i dag.

År 2009 • Der gik 6 år inden, vi fik muligheden for at åbne den næste butik, men så tog det også fart indenfor 3½ år, hvor vi åbnede 3 nye butikker og samtidig flyttede hovedkontor og lager. Det var nogle travle år. Det var sværere at finde egnede placeringer

MERE FOR PENGENE I ABC
SE ET UDVALG AF VORE FASTE LÅV OG LANGTIDSPRISER HER I SPALTERNE:

MEREPRODUKTER	KAFFE THE & CACAO
Mel 1 kg 11,95	Mel 250 g 2,95
1 kg 12,45	250 g 21,95
1 kg 12,95	Kaffefilter 8,95
1 kg 13,45	Kaffefilter 11,95
1 kg 13,95	IS
1 kg 14,45	Kavi knækbrød 4,95
1 kg 14,95	Maria liks 4,00
1 kg 15,45	Orford leveret 6,95
1 kg 15,95	Roulader 6,95
1 kg 16,45	Hals rugbrød 6,95
1 kg 16,95	SUNNER I MEL
1 kg 17,45	Munkes mel 6,95
1 kg 17,95	Dubbel mel 6,95
1 kg 18,45	Kokosmel 4,95
1 kg 18,95	Farin 6,95
1 kg 19,45	Flormelis 5,95
1 kg 19,95	Stødt melis 18,95
1 kg 20,45	PÅLÆG & SALATER
1 kg 20,95	4 x v. salami 11,95
1 kg 21,45	40 skiver pålæg 19,95
1 kg 21,95	Calculus leveret 6,95
1 kg 22,45	Havremel eller remoulade 10,00
1 kg 22,95	OVANDE
1 kg 23,45	Overgangsfødsel 10,95
1 kg 23,95	250 g 25,00
1 kg 24,45	250 g 12,95
1 kg 24,95	250 g 8,95
1 kg 25,45	10 stk. ligende mel-chokolade 11,95
1 kg 25,95	OSLOMEL
1 kg 26,45	Mace hvidost 13,95
1 kg 26,95	Jorden hvidost 9,95
1 kg 27,45	Tempis super 19,95
1 kg 27,95	Gillette barberskem 9,95
1 kg 28,45	Hølene Curtie Bøhm 19,95
1 kg 28,95	Git skumpose eller 6,95
1 kg 29,45	HAVEARTIKLER
1 kg 29,95	Zip opendings 9,95
1 kg 30,45	Grillskuffe eller 18,95
1 kg 30,95	

ABC SUPER
VESTERVANG 5, VIDEBÆK • TLF. (07) 17 23 18

Annonce fra åbningsalget i år 1981.

til kommende butikker, og grundpriserne var samtidig steget væsentligt i pris. Fra tidligere at have givet måske 800.000 for en grund var prisen nu oppe i over 3 millioner. Det var, for os, et kæmpestort spring, men en nødvendighed, hvis vi ville ekspandere. Og det ville vi.

I slutningen af 2008 købte vi en grund i Holsted. Da vi skulle i gang med byggeriet, kom der en større udfordring. Grunden lå ovenpå en mose, så det krævede ekstra stærk fundering, og bygningen var nødt til at



stå på pæle. Der blev over to uger banket 200 lange pæle ned i undergrunden. I alt godt og vel 3 kilometer pæle. Den ekstra fundering skubbete opstarten af byggeriet, men i oktober 2009 stod der en stor flot bygning klar til at rykke ind i, og den har siden vist sig at stå på et godt fundament. Der er siden købt nabojord op, og det har i år givet os mulighed for at udvide med yderligere 30 parkeringspladser.

Artikel fra Tørring Folkeblad 1984: ABC Lavpris i det tidligere bolighus A 13 på Sønderbrogade i Tørring har fået en forrygende start, der går forbi de tre indehaveres budgetter. Jeg kan se, at vi henter vore kunder i en radius af 20-25 km omkring Tørring, udtaler Henning Tobiassen, som ses (t.h.) sammen med forretningsens daglig leder Leif Madsen.



År 2011 • Knap et år efter vi havde åbnet i Holsted, tog vi et smut over Lillebæltsbroen til Glamsbjerg, hvor der var et tidligere center til salg. Vi endte med at købe det tidligere center af kreditforeningen, og den allersidste lejer ønskede at gå på pension. Vi fik lavet en god aftale med lejereren, så både de og vi var tilfredse. Da lejerne havde holdt ophørsudsalg, rykkede vores håndværkere ind. Hele centret fik en totalrenovering, og det hele stod klar til at åbne i juni måned 2011. Der er siden, på vores grund, blevet opført en ny bygning, som vi lejer ud til det lokale apotek.

I 2010 var vi begyndt at kigge os om efter nye lokaler til lager og hovedkontor. I kraft af flere butikker og stigende omsætning var vores lager og butikker i Skjern ved at være for små, og vi ville også gerne have vores eget. En tidligere kedelfabrik Baxi, hvor produktionen var flyttet til udlandet, viste sig at være til salg. Det lykkedes at købe de cirka 24.000 m² bygninger beliggende på en godt og vel 5 hektar stor grund. Nu ville vi få rigeligt med plads. Da vi flyttede lageret i oktober 2011, gik vi fra cirka 5000 m² til i alt 12.000 m² lager og med mulighed for, på sigt, at udvide yderligere. I dag råder vi over cirka 18.000 m² til vores centrallager. De sidste 6000 m² lejes ud. Vi har selv 3 lastbiler, der mindst to gange om ugen bringer friske forsyninger ud til alle butikker. Hovedkontoret, herunder administration, indkøb og drift, flyttede til nuværende adresse december 2011.

År 2012 • I slutningen af 2011 blev vi tilbudt at købe en bestående butik i Brædstrup. Den var ejet af en købmand, der samtidig drev butik et andet sted. Købmanden ville fremover bruge alle ressourcer på den anden butik. I det tidlige forår stod det hele klar efter endt ombygning, så april 2012 blev dørene åbnet til en næsten helt ny butik. I år har vi udvidet med et nyt stort flaskerum, hvor de to nye automater bliver brugt

og bygge om i nogle af butikkerne. I starten af 2016 begyndte vi igen at kigge os om efter lokaler til en kommende butik. Det viste sig, at vi skulle længere mod nord. I slutningen af 2016 købte vi Tranekærcentret i Randers. Et stort center i to etager, der tidligere har haft to supermarkeder og flere forskellige lejere. Der var tre lejere tilbage i centret, der gerne ville fortsætte. Vi fik renoveret lejermålene på 1. sal til dem, og stueetagen blev efterhånden fri, så vi kunne starte op med ombygning og klargøring til en kæmpe stor butik til os. Vi endte med at totalrenovere alle bygninger fra top til bund. November 2017 kunne vi slå dørene op til en stor butik i Danmarks 6. største by.

År 2022 • Vi var spændte på at prøve kræfter i en storby med rigtig mange andre butikker. Det har vist sig, at vores koncept også passer rigtig godt til de store byer, så vi fik, efter et par år, mod på at starte op i en anden storby i Danmark. I slutningen af 2019 fik vi en henvendelse fra en ejendomsmægler omkring et projekt i Fredericia. Der blev taget en hurtig bestemmelse, og vi endte med at købe den store grund. Vi har brugt 2020 på at projektere og gøre grunden klar til at bygge på, og i foråret 2021 blev de første fundamenter støbt. Hvis alt går efter planen, slår vi dørene op til vores butik nummer 15 i marts 2022.

Vores fremtidsplaner er, lige som det har været indtil nu, at åbne en ny butik i gennemsnit cirka hvert andet til tredje år. Det er vigtigt for os, at hele organisationen er klar til at åbne den næste butik, da det kræver særdeles mange ressourcer. Når vi åbner en ny butik, er det altid med en god grundstamme på 10 til 15 personer fra bestående butikker, så de kan være med til at viderebringe vores gode kultur.

Vi har nogle fantastisk dygtige medarbejdere, der hver dag yder deres bedste for, at vi kan leve op til det, vi gerne vil være kendte for.

Vidste du at...?

ABC i mere end 40 år har taget hensyn til miljø ud fra sund fornuft?

↳ Vi sorterer vores affald i brandbart og organisk. Det organiske affald udgør mere end 50 % af vores affald, og efter endt behandling ender det som enten gødning eller naturgas.

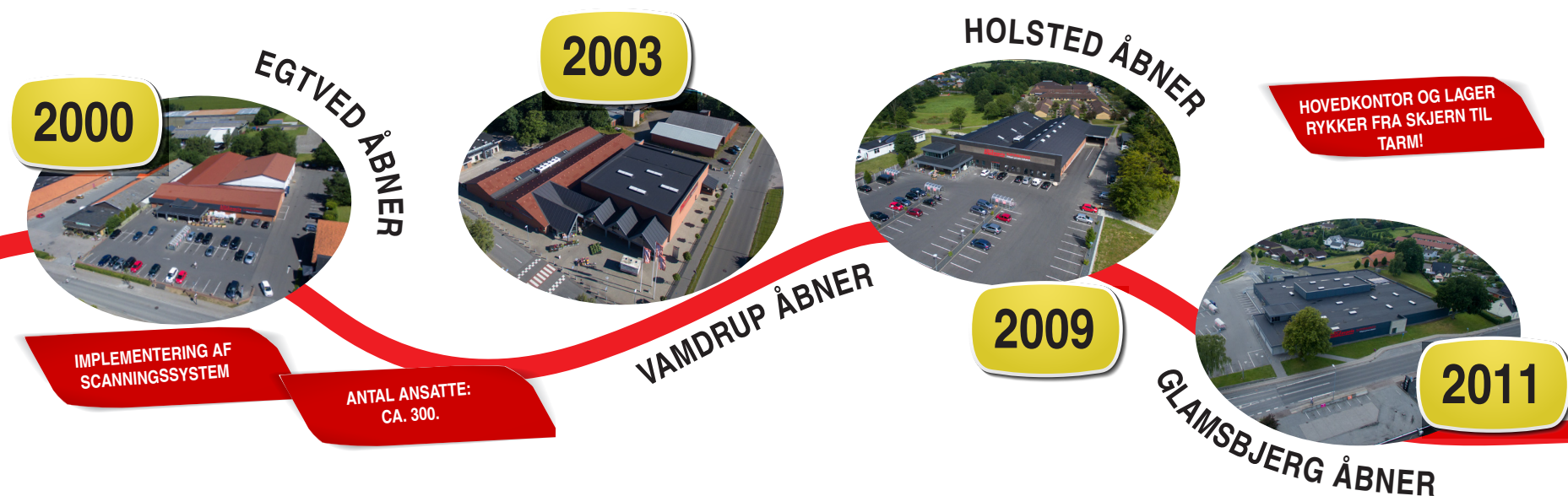
↳ Vi presser rigtig meget pap, og det ender med at blive til papruller på en stor papirfabrik. Det bliver til mere end 1000 tons pr. år, hvilket svarer til cirka en hel lastbilfuld genbrugspap pr. uge.

↳ Vi sorterer alt plastik og film fra til genbrug. Det bliver til i alt cirka 75 tons pr. år. Eller næsten 1,5 tons genbrugsplast pr. uge.

↳ Vi har skiftet alle lyskilder ud til LED lys, hvilket har reduceret vores elforbrug med 15 til 20 %. Eller mere end 1 million kilowatt el pr. år.

↳ Vores nye CO₂ anlæg til køl og frost producerer meget overskudsvarme. Vi bruger alt det, vi kan til opvarmning af egne lokaler og varmt vand. Resten sælger vi til fjernvarmeværkerne, og i hver butik svarer det til opvarmning af cirka 10 parcelhuse. Når vi leverer overskudsvarmen videre, sparer vi samtidig en masse strøm til kondensatoren, der normalt leder varmen væk fra anlægget.

↳ Vi undgår madspil og sælger varen til stærk reduceret pris i stedet for at smide maden ud.



flittigt. Butikken har de seneste år væksten meget, så vi overvejer på sigt at bygge til med yderligere lagerplads.

År 2017 • Efter nogle travle år havde vi brug for en pause med nye butikker. Vi brugte tiden på at udvide

Det er blandt andet god og ekstraordinær service, de bedste og billigste varer, mange gode tilbud, et godt arbejdsmiljø samt pæne og overskuelige butikker.

Vi har i år lagt en forespørgsel ind ved kommunen i to byer, hvor vi gerne vil have en kommende butik. Det er steder, hvor der skal laves nye lokalplaner, så vi er

et stykke ude i fremtiden, inden det kan lykkes. Det er i Esbjerg og Ringkøbing, der måske kan blive en mulighed for nye ABC-butikker. I bedste fald kan den første blive i slutningen af 2023 eller i starten af 2024.



Vores 3 lastbiler, som kører varer ud fra Central lageret til butikkerne. De store kundevoogne til de store indkøb. Ungarbejdere i ABC i højt humør.



SORTIMENT

I 1981 bestod sortimentet i ABC Lavpris af i alt ca. 1500 forskellige varer. Udviklingen i samfundet har i løbet af de 40 år øget behovet og dermed efterspørgslen efter flere forskellige varer. Igennem alle årene har vi forsøgt at tilpasse sortimentet, således vi kan tilbyde hovedparten af de varer en gennemsnitlig dansk familie forbruger i deres husholdning. Sortimentet har altid været indenfor dagligvarer og med særlig fokus på fersk varer som frugt og grønt, brød og mælk. Sortimentet er stegt støt igennem alle årene, og i dag har vi mere end 6.000 faste varenumre i sortimentet. Et sjovt eksempel er mælk. I 1981 bestod sortimentet af skummet, let og sødmælk. I dag har vi 14 varianter af frisk mælk + 8 forskellige plantedrikke.

ARBEJDSMILJØ OG EN GOD ARBEJDSPLADS

Vi har altid været kendt for at have et godt arbejdsmiljø, og vi har over den sidste årrække sat arbejdsmiljøarbejdet mere i system, blandt andet ved at tilpasse materialet, APV, årsplan m.m., så det er skræddersyet til vores egne butikker. I år 2016 fik vi hjertestartere rundt på alle adresser, og vores personale får løbende tilbudt første-hjælpskursus. Vores Arbejdsmiljørepræsentanter deltager i Temadage, hvor vi deler viden med hinanden på tværs af organisationen. Det er vigtig for os at arbejdsmiljø og driften "taler sammen", og at der løbende bliver taget hånd om emnerne. Vi tror på, at det gode arbejdsmiljø lykkes hos os, fordi vi har fokus på, at det er 'den gode relation', der er med til at skabe 'det gode arbejdsmiljø'. Man kan ikke have et godt arbejdsmiljø, hvis man ikke taler sammen. Og arbejdsmiljø skal ikke bare være en mappe låst inde i et skab, men være en integreret del af hverdagen.

MARKEDSFØRING

ABC Lavpris har i alle 40 år primært markedsført sig via den lokale ugeavis. Det har altid været vigtigt for ABC at støtte den lokale ugeavis, og samarbejdet med den lokale ugeavis har altid fungeret godt for begge parter. Via den lokale annoncering giver det mulighed for at tilpasse de stærke og lokale aktuelle tilbud. De lokale ugeaviser har altid haft et højt antal læsere, hvilket har været vigtigt for synligheden af ugens ABC-tilbud.

De seneste år er ugens tilbudsavis suppleret med markedsføring via hjemmeside, ABC App, online annoncer, radioreklamer og Facebook opslag. Via ABC's 14 Facebook sider kan vores mere end i alt ca. 200.000 følgere se ugens tilbud. Samtidig kan de følge med i ekstra impulsive her og nu tilbud, som kan dukke op med meget kort varsel. Via Facebook afvikles der også, med stor interesse, diverse konkurrencer.

SØNDAGSÅBENT

Den 1. oktober 2012 trådte en ny lukkelov i kraft. Det blev nu muligt at holde åbent hver søndag. I ABC ville vi gerne undgå dette, for at tage mest muligt hensyn til vores personale, så vi udsatte bestemmelsen til starten af 2013. Her kunne vi se, at søndagsåben var kommet for at blive. Vi mistede for meget omsætning pr. uge ved at søndagen var lukket, så i løbet af 2013 startede vi op i alle butikker med søndagsåben. I starten havde vi kun åbent en del af søndagen, men det ændrede vi senere praktisk til at være fra 8 til 19 alle ugens dage. I dag udgør søndagen cirka en syvendedel af en uges omsætning, så det er blevet en dag med en gennemsnitlig lige så stor omsætning som ugens øvrige dage.

OMSÆTNINGSMILEPÆLE

År 1981 - 10 millioner
År 1986 - 100 millioner
År 2002 - 500 millioner
År 2013 - 1 milliarder
År 2021 - 1,5 milliarder



IT

Da ABC åbnede i 1981 fandtes IT slet ikke. Alle varer var prismærket, og alle beløbene blev tastet ind i kasseapparatet. Først i år 2000 fik vi vores første scanningssystem Viking og computer i alle butikker. Vi var, som regel, ikke de første med det nyeste indenfor IT, men nu var det tiden at skifte fra den gode gammeldags prismærkning med etiketter på hver vare. Senere blev det systemet Svanen, og til efteråret starter vi ud med et helt nyt system med navnet LS. Her kommer vi til at være de første med dette nyudviklede system.

Tilbage i starten af år 2015 udviklede vi selv et elektronisk internt dokument og informationssystem, der hedder Vibe. I år 2018 tilføjede vi endnu et system, der hedder Palette. Nu kunne vi gå fra papir fakturaer til elektroniske fakturaer. Det har gjort vores faktura flow meget mere overskuelig, og vi har samtidig reduceret papirforbruget med flere tons pr. år. Faxen bruges stadig i ABC. Før i tiden spyttede den rigtig mange sider ud på en dag. Efterhånden har mail og andre elektroniske systemer taget over. Men vi beholder vores gode gamle fax lidt endnu. Den har, ind imellem, reddet os, når internettet ikke har virket.

BRÆDSTRUP ÅBNER



2012

OMSÆTNING:
CA. 1 MIA.

ANTAL ANSATTE:
CA. 700

ABC LAVPRIS
PÅ APP!

STARTER
SØNDAGSÅBENT!

VI AFLØSER FAXEN
MED ET INTRASYSTEM!

ABC LAVPRIS
PÅ FACEBOOK!

2017



RANDERS ÅBNER

FREDERICIA ÅBNER



2022

FORVENTET OMSÆTNING:
CA. 1,6 MIA.

ÉLBIL LADESTANDERE VED
DEN FØRSTE BUTIK!

ANTAL VARENUMRE:
CA. 6000

ANTAL ANSATTE:
CA. 900

I BOGHOLDERIET BLIVER ALLE
FAKTURAER ELEKTRONISKE!

HJERTESTARTERE
VED BUTIKKEN!

Historien om den nuværende organisation

ABC er stadig ejet af de to Tobiasen familier. Henning ejer 50 % og Espers tre børn, Pia, Lea og Torben, ejer efter et generationsskifte, tilsammen, de andre 50 %. Pia og Lea sad i mange år med ansvaret for hele administrationen, og Torben har i mange år siddet i indkøbsafdelingen.

Ejvind Okholm er, af ejerne, ansat som adm. direktør til overordnet at stå for den daglige drift af hele virksomheden, og han er ansigtet udadtil i alle forhold omkring selve driften, og han er samtidig firmaets presseansvarlige.

Ledergruppen består, udover Ejvind, af indkøbsdirektør Ronni Jensen, regnskabschef Lene Kirkegaard og salgschef Nikolaj Spicker.

Vi har altid haft vores egen indkøbsafdeling. Da vi har eget lager og dermed grossist status, kan vi handle direkte med så at sige alle producenter. I starten var vi 2, og i dag er der i alt 10 personer

ansat i denne afdeling. De sørger hele tiden for, at vi har de rigtige priser og de mange gode tilbud. Langt de fleste af de administrative opgaver er over årene flyttet til vores Hovedkontor. I denne afdeling sidder der i alt 8 personer, der udfører alt omkring regnskaber, betalinger, løn og anden administration for hele koncernen.

Vi har også et drift team. Deres opgaver er mangeartede. Blandt andet den daglige sparring med de enkelte butikker omkring drift, arbejdsmiljø, uddannelse, budgetter osv.

Vi ejer selv de fleste af bygningerne samt meget materiel. Herudover har vi mange tekniske installationer, der skal holdes opsyn med. Vi har altid gået meget op i at holde vores ting ved lige, så det ser pænt ud og altid er brugbart. Alt dette håndteres også i denne afdeling. Vores butikker vækster og dermed også antal ansatte. Vi bruger, og vil også

fremover bruge, endnu flere resurser på at dygtiggøre vores ansatte. Det lokale butiksteam består af en bestyrer, en souschef, en frugt og grønt chef, en ferskvarechef, flere disponenter, samt en masse dygtige medarbejdere til at klare de mange opgaver i åbningstimerne.

Vi føler os godt rustet til fremtiden, glæder os til de næste 40 år, og vi har ikke planer om at sælge virksomheden, udtaler familien Tobiasen.

